



# ПРОГРАММА ЛОЯЛЬНОСТИ КОМПАНИИ PEPTIDES

**Программа лояльности** — это система вознаграждений, которая помогает каждому активному покупателю продукции Peptides получать скидки на будущие покупки и подарки. **Программа лояльности** нашей компании ориентирована как на поклонников продукции, так и на тех людей, кто строит свой бизнес и руководит командой.

№	Статус	ЛО*	ЛО%	ГО	ПО УРОВНЮ					%СН	В ГЛУБИНУ	БО
					1	2	3	4	5			
1	Покупатель	1 200	20	-	10 %	-	-	-	-	-	-	-
2	Консультант	1 400	10	3000	10 %	9 %	8 %	-	-	80	-	3 000
3	Топ-Консультант	2 000	10	30 000	10 %	9 %	8 %	7 %	6 %	80	5 %	30 000
4	Лидер	3 000	10	100 000	10 %	9 %	8 %	7 %	6 %	80	7 %	100 000
5	Топ-Лидер	4000	10	300 000	10 %	9 %	8 %	7 %	6 %	80	10 %	300 000
6	Координатор	6000	10	600 000	10 %	9 %	8 %	7 %	6 %	80	12 %	600 000
7	Топ-Координатор	8000	10	1 000 000	10 %	9 %	8 %	7 %	6 %	80	14 %	1 000 000
8	Рантье	10000	10	1 500 000	10 %	9 %	8 %	7 %	6 %	80	15 %	1 500 000

\* ЛО — личный объем;

\* ГО — групповой объем;

\* Бонус = Скидка = Кэшбэк;

\* СН — процент «Сильной ноги»;

**«Сильная нога»** — это самая активная команда ваших единомышленников, выделяющаяся на фоне остальных за счет наибольшего объема покупок, совершенных в течение календарного месяца. **БО (боковой объем)** — весь объем закупки, кроме объема «Сильной ноги».

## ВАЖНО

При отсутствии бонусов через **36 месяцев** анкета удаляется из информационной системы компании. Повторную регистрацию можно пройти в любое время **абсолютно бесплатно!**





## КАК ЗАРЕГИСТРИРОВАТЬСЯ В КОМПАНИИ?

Заполняя и отправляя **анкету** на сайте компании Peptides, вы даете согласие на получение комплекса **скидок (бонусов)** и обработку ваших персональных данных в информационно-расчетной системе компании в обезличенном формате.

После регистрации вам присваивается уникальный **индивидуальный номер (ID)**, который в дальнейшем важно каждый раз указывать при оформлении покупки для участия в Программе лояльности Peptides.

## КАК ПРОИСХОДИТ РАСЧЕТ СКИДОК?

**Скидки (бонусы)** рассчитываются на основании приобретенной балловой продукции в любых дилерских центрах (ДЦ) (магазинах) компании в течение календарного месяца.

Полученную скидку можно применить в любом ДЦ компании в счет новой покупки.

Если покупок произведено меньше, чем на 1200 баллов, или закупка баллового товара не производилась совсем, то в данном календарном месяце номер такого **ID** в расчете бонусов не участвует.

**Компрессия** способствует получению большего бонуса, поскольку учитывает покупки только активных покупателей. В результате применения компрессии формируется новый порядок участников вашей команды, в рамках которого активные покупатели получают уровень вышестоящего неактивного. Это позволяет учитывать большее количество уровней при расчете ваших бонусов.





## ПРОГРАММА МОТИВАЦИИ

**Партнерам, достигшим статуса «Лидер» и «Топ-Лидер» мы дарим наборы из линии Peptides Collection.**

С мая 2020 года в компании Peptides работает новая мотивационная программа для лидеров. Мы хотим поощрить всех, кто достиг нового статуса, проявил себя и внес личный вклад в развитие компании. В зависимости от достижений и результатов работы наши партнеры награждаются разными наборами подарков.

### ЛИДЕР

Стильная и практичная косметичка Peptides Collection.

Стеклянная бутылка для воды Peptides Collection.

Нагрудный значок с логотипом компании Peptides, выполненный в золотом цвете.

### ТОП-ЛИДЕР

Стильный Smart-браслет Peptides Collection.  
Термокружка в корпоративном бирюзовом цвете Peptides Collection.

### КООРДИНАТОР

**Для женщин:** серебряный браслет с фианитами и уникальным дизайном в брендированной подарочной упаковке.

**Для Мужчин:** серебряная брошь с фианитами и уникальным дизайном в брендированной подарочной упаковке.

### ТОП-КООРДИНАТОР РАНТЬЕ

**Для женщин:** эффектные наручные часы. Роскошный аксессуар, который внесёт в любую образ ноту сияния..

**Для Мужчин:** механические наручные часы, которые гармонично впишутся в любой стиль одежды.

Эксклюзивная именная статуэтка с логотипом Peptides. Именная плакета с поздравлением от президентов компании Peptides.





# ПРЕИМУЩЕСТВА ПРОГРАММЫ ЛОЯЛЬНОСТИ

По нашей Программе лояльности можно получить 5 видов скидок (бонусов), рассчитываемых по специальным правилам:

## СКИДКА (БОНУС) ЗА ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)

В течение одного календарного месяца все баллы с покупок, совершенных на один номер ID в любых дилерских центрах компании, суммируются.

В конце месяца происходит расчет **кэшбэка (бонуса)** в размере **10%** или **20%** от общей суммы баллов (в зависимости от достигнутого статуса).

Сумма начисленного **кэшбэка (бонуса)** отображается в **Личном кабинете** покупателя.

## СКИДКА (БОНУС) ЗА ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ (ГО)

**Скидка (бонус)** рассчитывается в виде **процента за ЛО** нижестоящих потребителей с каждого поколения согласно таблице с учетом компрессии:

Поколение	Процент
1-е поколение	10 %
2-е поколение	9 %
3-е поколение	8 %
4-е поколение	7 % *
5-е поколение	6 % *

\* для «Топ-Консультант» и выше

## СКИДКА (БОНУС) ЗА РУКОВОДСТВО КОМАНДОЙ

Ваш **групповой объем (ГО)** подсчитывается путем сложения всех **ЛО** покупателей вашей команды.

В зависимости от **ГО** вам присваивается статус, и вы получаете соответствующий Программе лояльности бонус за руководство командой.

Если нижестоящий покупатель уже получает бонус за руководство командой, то вы получаете только разницу между своим и его бонусом.

## МОТИВАЦИОННАЯ ПРОГРАММА

Мы ценим каждого, кто достиг нового статуса, проявил себя в деле и внес личный вклад в развитие компании. В зависимости от успехов и результатов наши партнёры получают **разные наборы подарков** в знак признания и благодарности.

## БОНУСЫ УЧАСТНИКОВ ЭЛИТНЫХ КЛУБОВ

При достижении покупателем ранга **Золотого Рантье** (и выше) и соответствующим оборотом в 5 уровнях (без учёта компрессии) — он **становится участником** одного из пяти **Элитных клубов компании**.





# Награды участникам Элитных клубов

## Важно!

Между участниками Элитных клубов распределяется 5% оборота всей компании.

### ВАЖНО

Процент «Сильной ноги» участников Элитных клубов, должен составлять не более 70% от общего оборота команды.

КЛУБ	ОБОРОТ СТРУКТУРЫ (БАЛЛЫ) <sup>1</sup>	СКИДКА (%) <sup>2</sup>	НАГРАДА ЗА 3 МЕСЯЦА	НАГРАДА ЗА 6 МЕСЯЦЕВ
<b>ЗОЛОТЫХ РАНТЬЕ</b>	от 2 млн	1 %	Золотой знак отличия «Золотой Рантье компании»	Персональный компьютер / ноутбук (200 000 руб.)
<b>ПЛАТИНОВЫХ РАНТЬЕ</b>	от 5 млн	1 %	Золотой знак отличия с платиной «Платиновый Рантье компании»	Автомобиль комфорт-класса (2 000 000 руб.)
<b>БРИЛЛИАНТОВЫХ РАНТЬЕ</b>	от 10 млн	1 %	Золотой знак отличия с бриллиантом «Бриллиантовый Рантье компании»	Автомобиль бизнес-класса (5 000 000 руб.)
<b>ДВОЙНЫХ БРИЛЛИАНТОВЫХ РАНТЬЕ</b>	от 21 млн	1 %	Золотой знак отличия с двумя бриллиантами «Двойной Бриллиантовый Рантье компании»	Квартира (10 000 000 руб.)
<b>ТРОЙНЫХ БРИЛЛИАНТОВЫХ РАНТЬЕ</b>	от 35 млн	1 %	Золотой знак отличия с тремя бриллиантами «Тройной Бриллиантовый Рантье компании»	Квартира или загородный дом (25 000 000 руб.)

- Оборот структуры** — это объем продаж команды Рантье в пяти уровнях, измеряемый в баллах. Для каждого клуба установлен минимальный порог оборота, необходимый для участия в распределении скидки: 2 млн баллов для клуба «Золотых Рантье», 5 млн баллов для клуба «Платиновых Рантье», и так далее.
- Скидка** — это 1% от всего баллового оборота компании, который делится в равных долях между участниками соответствующего клуба, выполнившими условия по обороту структуры. Выплаты начинаются с первого месяца выполнения условий клуба.



## ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ ПРИВИЛЕГИЯ ДЛЯ ЧЛЕНОВ ЭЛИТНЫХ КЛУБОВ PERTIDES

**При условии членства в любом Элитном клубе в течение календарного года** Рантье получает возможность провести время в одном из лучших 5-звездочных отелей мира. Для получения бонуса в виде путешествия за границу участнику Элитного клуба необходимо в течение календарного года (с января по декабрь) поддерживать соответствующий или больший оборот команды в пяти уровнях.

**Все подарки предоставляются один раз по достижении соответствующего статуса.**

Информируем получателей призов и подарков о законодательно предусмотренной обязанности самостоятельно рассчитать и уплатить соответствующие **налоги** в связи с получением призов/подарков, за отчетный период (календарный год).

*Регистрируясь в программе лояльности вы соглашаетесь с настоящими правилами и подтверждаете, что надлежащим образом проинформированы о вышеуказанной обязанности.*

### **ОБРАТИТЕ, ПОЖАЛУЙСТА, ВНИМАНИЕ!**

После расчета из суммы скидки вычитается 2% за обслуживание информационной системы. Это дает возможность каждому покупателю получить детализацию расчета своей скидки, структуры, всех покупок.

